

## Mikro Yazılım İş Ortağı Olmak Şimdi Çok Avantajlı!

**Mikro Yazılım, Yeni Kanal Stratejisi ile, Yazılım sektöründe iş ortaklarına en yüksek kazanç modeli sunan şirketlerden birisi olarak konumlandı.**

Mikro Yazılım, yakın dönemde lansmanını yaptığı ürün ailesine (Mikro Run, Mikro Jump, Mikro Fly ve MikroX) paralel olarak geliştirdiği **İş Ortakları Kanal Stratejisini** anons etti. Mikro Yazılım, yeni stratejileri doğrultusunda; İş Ortaklarına en yüksek kazanç sağlayan yazılım şirketlerinden biri haline geldi. Mikro Yazılım'ın Yeni Kanal Stratejisinde, iş ortaklarına pazarlama, reklam ve tanıtım faaliyetlerinde verdiği destekler de önemli ölçüde artış gösterdi.

Türkiye'nin önde gelen köklü kurumsal ve ticari yazılım şirketlerinden Mikro Yazılım, tüm Türkiye'de hizmet veren ve sayıları 300'ü aşan İş Ortağına yönelik yeni **İş Ortakları Kanal Stratejisini** duyurdu. Mikro Yazılım; İş Ortaklarına, bu kapsamda, satış, gelir paylaşımı ve de kendi markalaşma stratejisinin bir parçası olarak önemli pazarlama, reklam ve tanıtım avantajları da sağlıyor.

### Mikro Yazılım İş Ortaklarına Ne Avantajlar Sağlıyor?

- Mikro Yazılım İş Ortakları yüksek kazanç oranlarına ilave olarak hedef gerçekleştirme primleri kazanıyorlar.
- Mikro Yazılım, pazarlama ve reklam çalışmaları doğrultusunda yarattığı satış fırsatlarını, iş ortaklarına yönlendiriyor.
- Mikro Yazılım İş Ortakları ekosistem içinde satış ve işbirliği geliştirme fırsatlarına sahip oluyor.
- Mikro Yazılım İş Ortakları, Mikro Yazılım Ürün Geliştirme ailesinin doğal üyesi haline geliyor.
- Mikro Yazılım, İş Ortaklarına satış süreçlerinde tam destek sağlıyor.
- Mikro Yazılım İş Ortakları, Mikro Yazılım'dan iş geliştirme desteği alırlar. Mikro Yazılım, İş Ortaklarına kendi markalaşma stratejisinin bir parçası olarak önemli reklam, pazarlama ve tanıtım destekleri verir.

Mikro Yazılım Satış Müdürü Tolga Dokuzer, konuyla ilgili yaptığı açıklamada şunları söyledi: "Mikro Yazılım olarak "hep yeni hep ileri" olmayı kendimize ilke edindik. Mikro Yazılım, kendi müşterilerini büyütürken ekosistemine de daha avantajlı ve kazan-kazan mantığına dayanan bir büyüme stratejisi sunuyor. Bugün geldiğimiz noktada, tüm Türkiye çapında satış ve kesintisiz destek hizmeti sunan 300'ün üzerinde iş ortağımız var. Hem nicelik hem nitelik açısından gelişen İş Ortağı yapımızla müşterilerimize yüksek kalitede hizmet vermeyi ve memnuniyetlerini daha da üst seviyelere çekmeyi hedeflemekteyiz."

## **Mikro Yazılım hakkında:**

Dünden Bugüne Yerli Bir Yazılım Devinin Hikâyesi

Türkiye’de yerli kurumsal yazılımların yeni yeni konuşulduğu bir dönemde; 1988 yılında kurulan Mikro Yazılım, o günden bu yana kurumsal ticari yazılım alanında ülkemizin en hızlı büyüyen şirketlerinden bir tanesi olmayı başardı. Bu alandaki en geniş ürün yelpazesine ve müşteri portföyüne sahip yazılım şirketlerinden biri olan Mikro Yazılım tarafından geliştirilen kapsamlı ve fonksiyonel yazılımlar, şirket varlıklarının en iyi şekilde yönetilmesine yardımcı olmayı hedefliyor. Mikro Yazılım’da üretilen yazılımlar bugüne kadar; otomotivden dağıtım, inşaattan üretim ve perakendeye kadar her sektördeki iş yapış biçimlerini önemli ölçüde değiştirmeyi başaran ürünler olarak ön plana çıktı.

Türkiye’nin her noktasında, müşterilerine kesintisiz destek veren Mikro Yazılım, ürün ve hizmetlerini Türkiye’de ve Türkiye sınırlarının ötesinde 105 bin’i aşkın işletmeyle buluşturmayı başarmıştır. Mikro Yazılım’ın bilgi birikimi, mühendislik çözümleri ve dinamik yapısı, müşteri odaklı yaklaşımı ile birleşerek, müşteri memnuniyetini yüzde 90 gibi önemli bir orana taşımıştır. Mikro Yazılım ürünleri, bugün Türkiye dışında Azerbaycan, Rusya, Bulgaristan ve Arap ülkelerinde de pek çok işletme tarafından kullanılan uluslararası değer görmüş yazılımlar kategorisinde yer alıyor.

[www.mikro.com.tr](http://www.mikro.com.tr)

## **Daha ayrıntılı bilgi için:**

Mikro Yazılım Kurumsal İletişim ve Marka İletişimi Grup Müdürü

Gözde OK

0532. 430 08 35